



Tedesco per venditori A1.2

Descrizione	In questo corso di tedesco sarà posta particolare attenzione alla terminologia della vendita e alle situazioni lavorative.
Obiettivi d'apprendimento	Il partecipante sarà in grado di salutare in modo appropriato e di esprimere la sua professione. Sarà capace di capire domande basilari e rispondere a domande molto semplici. Sarà capace di distinguere le parole chiavi in un discorso semplicissimo e familiare, a condizione che l'interlocutore parli lentamente e le accentui chiaramente.
Destinatari	Il corso è rivolto a impiegati nel settore della vendita.
Requisiti	Aver frequentato il primo modulo o avere analoghe competenze.
Contenuti	Grammatica: approfondimento dei temi del primo modulo. Vocabolario: terminologia della vendita, il cliente, la merce, il negozio, le direzioni.
Profilo dei formatori	Madrelingua Titolo di studio disciplinare di livello terziario Certificato FSEA/FFA livello 1 o livello 2 Esperienza professionale di almeno 2 anni in funzione analoga Formazione continua regolare, sia disciplinare che didattica
Metodologia	Un approccio comunicativo centrato il più possibile sullo studente, che permette al partecipante di lavorare nel modo che preferisce, simulazioni in forma di workshop.
Studio individuale	Migliori risultati sono ottenibili con un adeguato e regolare studio individuale
Attestato	È rilasciato con il dettaglio delle competenze acquisite e una frequenza minima dell'80%
Informazioni Suppletive	I collaboratori del Fox Town possono chiedere il sussidio di formazione presso la Commissione paritetica.

Durata	30 ore/lezione (20 lezione di 1.5 ora/lezione)
Giorni e Orari	Mer / Gio: 12:00-13:30
Luogo del Corso	Online
Periodo	20.01.2026-07.05.2026
Partecipanti	10-16
Costo del corso	CHF 500

Materiale didattico: CHF 300