



## Visual Merchandising

|                                  |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |
|----------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Descrizione</b>               | Nelle superfici di vendita affianca il venditore nel trasformare il punto di vendita in un luogo emozionale che metta il cliente a suo agio e che favorisca l'acquisto. Progetta lo spazio espositivo con competenza e professionalità trasmettendo il messaggio comunicativo del Brand aziendale                                                                                           |
| <b>Obiettivi d'apprendimento</b> | Al termine del corso il partecipante è in grado di trasmettere i valori del Brand sul punto di vendita attraverso gli strumenti di Visual Merchandising. Progetta spazi espositivi secondo i criteri del più attuale Store Management                                                                                                                                                       |
| <b>Destinatari</b>               | Il corso è rivolto a impiegati nel settore della vendita, e a persone che vogliono iniziare la loro attività lavorativa nel settore della vendita.                                                                                                                                                                                                                                          |
| <b>Requisiti</b>                 | Lavorare nel settore della vendita al dettaglio. Buona conoscenza della lingua italiana.                                                                                                                                                                                                                                                                                                    |
| <b>Contenuti</b>                 | Prima parte: la vendita e la relazione con il nuovo consumatore<br>Psicologia della vendita<br>Elementi di Visual Merchandising<br>Presentazione del Brand<br>Marketing sensoriale<br>Elementi di Store Manager<br>Seconda parte: la progettazione degli spazi di vendita<br>Progettazione degli spazi espositivi, layout<br>Illuminotecnica<br>Design Fashion<br>Abbigliamenti consigliati |
| <b>Profilo dei formatori</b>     | Maturità professionale o Laurea<br>In possesso del certificato FSEA 1 ( <a href="http://www.alice.ch">www.alice.ch</a> )<br>Esperienza professionale di almeno 2 anni in funzione analoga<br>Attitudine alla formazione continua, sia disciplinare che didattica                                                                                                                            |
| <b>Metodologia</b>               | Un approccio comunicativo centrato il più possibile sullo studente, che permette al partecipante di lavorare nel modo che preferisce, alternanza di teoria e pratica.                                                                                                                                                                                                                       |
| <b>Studio individuale</b>        | Migliori risultati sono ottenibili con un adeguato e regolare studio individuale                                                                                                                                                                                                                                                                                                            |
| <b>Attestato</b>                 | È rilasciato con il dettaglio delle competenze acquisite e una frequenza minima dell'80%                                                                                                                                                                                                                                                                                                    |

**Durata** 30 ore

**Giorni e Orari** Mar / Ven: 08:30-10:30

**Luogo del Corso** Mendrisio

**Periodo** 07.10.2025-12.12.2025

**Partecipanti** 6-12

**Costo del corso** CHF 590

Materiale didattico: CHF 40