



Francese per venditori B1.1

Descrizione	In questo corso di francese sarà posta particolare attenzione alla terminologia della vendita e alle situazioni lavorative.
Obiettivi d'apprendimento	Il partecipante sarà in grado di capire il contenuto essenziale di testi complessi su argomenti generali sia astratti che concreti e di comprendere una discussione specializzata nel settore della vendita.
Destinatari	Tutti coloro che per lavoro o per necessità vogliono praticare o incrementare la propria conoscenza della lingua francese.
Requisiti	Aver frequentato un corso di francese A2 o avere analoghe competenze..
Contenuti	Il corso di francese B1 per il settore della vendita esplora aspetti culturali dei paesi francofoni, con un focus sulle dinamiche commerciali, le negoziazioni e il linguaggio del commercio. Le competenze linguistiche vengono sviluppate con attività di ascolto (dialoghi di vendita, presentazioni di prodotto), lettura (cataloghi, offerte, email commerciali), scrittura (e-mail, report, descrizione di prodotti) e conversazione (negoziazioni, trattative, interazioni con clienti). Il programma grammaticale include l'uso di tempi verbali principali (presente, passato, futuro, condizionale), la costruzione di frasi relative, pronomi personali e dimostrativi, e l'introduzione di espressioni idiomatiche nel contesto commerciale. Il vocabolario si arricchisce con termini specifici della vendita, come tecniche di marketing, negoziazione, e gestione delle relazioni con i clienti, migliorando l'espressione articolata e professionale. Pronuncia: tramite esercizi e giochi di ruolo vengono rafforzate le regole di pronuncia (accenti, c e z dolce, ..)
Profilo dei formatori	Madrelingua Titolo di studio disciplinare di livello terziario Certificato FSEA/FFA livello 1 o livello 2 Esperienza professionale di almeno 2 anni in funzione analoga Formazione continua regolare, sia disciplinare che didattica
Metodologia	Un approccio comunicativo centrato il più possibile sullo studente, che permette al partecipante di lavorare nel modo che preferisce, e a creare condizioni favorevoli per l'auto-formazione, dato che molto lavoro deve essere svolto in modo autonomo.
Studio individuale	Migliori risultati sono ottenibili con un adeguato e regolare studio individuale
Attestato	È rilasciato con il dettaglio delle competenze acquisite e una frequenza minima dell'80%

Durata	30 ore/lezione
Giorni e Orari	Mar / Mer: 08:35-10:25
Luogo del Corso	Mendrisio
Periodo	30.09.2025-10.12.2025
Partecipanti	6-12
Costo del corso	CHF 500

Materiale didattico: CHF 70