



centro  
di formazione  
professionale

Centro di formazione professionale OCST

+41 91 913 41 00 (Lugano)

+41 91 913 41 01 (Giubiasco)

[www.cfp-ocst.ch](http://www.cfp-ocst.ch) | [info@cfp-ocst.ch](mailto:info@cfp-ocst.ch)



Via Serafino Balestra 19 | 6901 Lugano

Via Campagna 5 | 6512 Giubiasco

Lingua Sagl  
**FORMAT**

scuola di lingue  
traduzioni

**FORMAT Lingua Sagl**

+41 91 921 26 00 (corsi)

+41 91 921 27 00 (traduzioni)

[www.formatlingua.ch](http://www.formatlingua.ch) | [info@formatlingua.ch](mailto:info@formatlingua.ch)

## Inglese per il commercio B2.1

<b>Descrizione</b>	Il corso "Inglese per il commercio B2.1" è pensato per professionisti che necessitano di interagire in inglese in modo fluente e preciso, affrontando situazioni complesse tipiche del commercio internazionale.
<b>Obiettivi d'apprendimento</b>	Al termine del corso, il partecipante è in grado di: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Comunicare in modo chiaro e dettagliato in riunioni e trattative.</li> <li>• Scrivere testi professionali complessi.</li> <li>• Comprendere documenti tecnici e commerciali articolati.</li> <li>• Gestire con efficacia negoziazioni e reclami.</li> </ul>
<b>Destinatari</b>	Il corso è rivolto a responsabili commerciali, buyer, venditori e impiegati di commercio.
<b>Requisiti</b>	Conoscenza pregressa di livello B2.1 o competenze analoghe.
<b>Contenuti</b>	Terminologia commerciale avanzata. Strutture grammaticali complesse (condizionale composto, forme passive, modali avanzati). Tecniche di negoziazione. Analisi di contratti e documentazione commerciale, comunicazione interculturale.
<b>Profilo dei formatori</b>	Madrelingua. Titolo di studio disciplinare di livello terziario. Certificato FSEA/FFA livello 1 o livello 2. Esperienza professionale di almeno 2 anni in funzione analoga. Formazione continua regolare, sia disciplinare che didattica.
<b>Metodologia</b>	Lavori su casi reali, simulazioni di trattative internazionali, analisi di testi complessi, lavori di gruppo e presentazioni.
<b>Studio individuale</b>	Il percorso prevede un'intensa attività autonoma di consolidamento, comprendente l'analisi di testi tecnici e contrattuali, la preparazione di presentazioni e offerte commerciali, la stesura di documenti formali complessi e l'ascolto di dialoghi ad alta complessità lessicale e sintattica.
<b>Attestato</b>	È rilasciato con il dettaglio delle competenze acquisite e una frequenza minima dell'80%.

**Durata** 30 ore/lezione

**Giorni e Orari** Mer: 19:00-22:00

**Luogo del Corso** Online

**Periodo** 08.10.2025-17.12.2025

**Partecipanti** 6-12

**Costo del corso** CHF 500

Materiale didattico: CHF 50